



Июнь | 2025

Обзор рынка премиальных новостроек Москвы

Предложение / Сделки / Цены



Жилой комплекс "Дом Соболева"

Предложение и цены

Объем предложения на первичном рынке премиального жилья Москвы остается на стабильно высоких значениях.

3,6 тыс. лотов по состоянию на конец июня 2025 года находится в реализации у застройщиков премиального сегмента рынка новостроек. По сравнению с прошлогодним значением показатель **вырос на 5%**.

Пресненский район, Замоскворечье, Якиманка – это районы с наибольшим числом квартир и апартаментов в первичной продаже. При этом Пресненский район находится на первом месте – здесь реализуется каждый четвертый лот. Минимальное количество лотов (1% и менее от общего числа) предлагается на Чистых прудах, Патриарших прудах, в Таганском районе.

Районы ЗАО (Дорогомилово и Раменки) суммарно составляют 11% в общем объеме предложения на рынке премиальных новостроек.

С начала 2025 года на рынке появилось **три новых проекта** - в апреле стартовали продажи в клубном доме "Староваганьковский 17", расположенном в районе Арбата, в июне вышли на рынок "Дом Соболева" вблизи Чистых прудов и "Рождественка 8" на Цветном бульваре.

Средняя цена предложения на рынке премиальной недвижимости в июне 2025 года составила **2 034 тыс.руб./кв.м.** По сравнению с июнем прошлого года показатель **вырос на 31%**.

К наиболее дорогим районам относятся Патриаршие пруды, Тверской район и Остоженка. Среди наиболее доступных - Дорогомилово, Таганский, Пресненский.

3,64

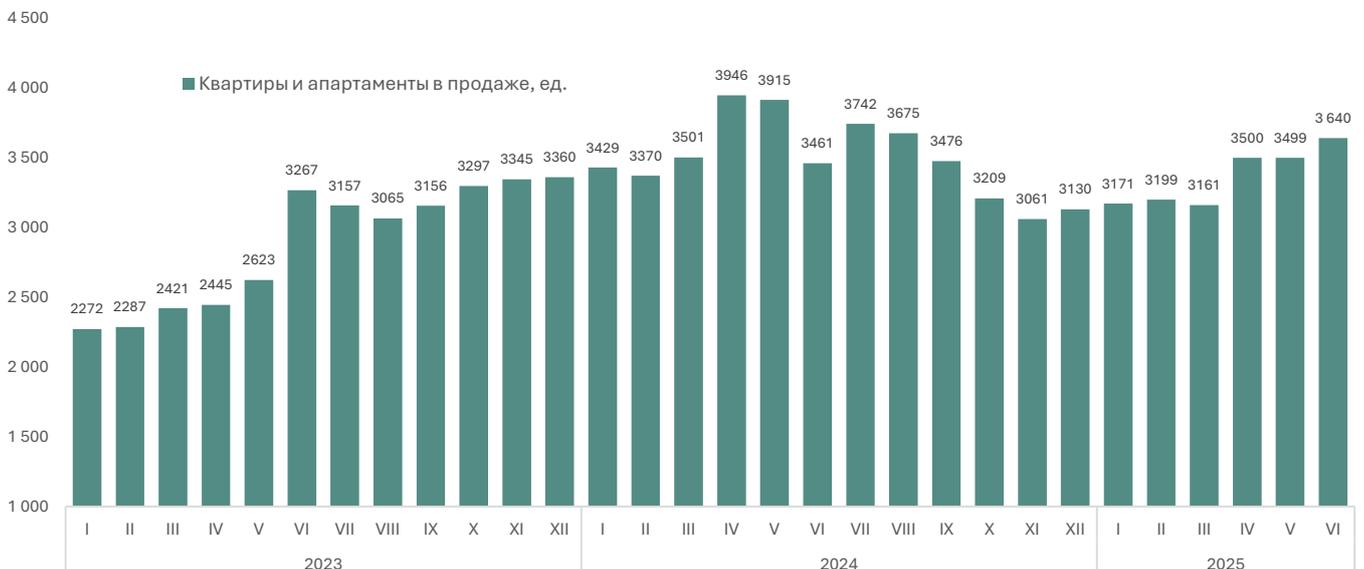
тыс. лотов
в продаже

2,03

млн руб./кв.м
ср. цена предложения

Граф. 1

Динамика объема предложения первичного рынка новостроек премиум-класса Москвы



Спрос

С начала 2025 года на первичном рынке премиального жилья г. Москвы было заключено 696 сделок. В среднем в месяц проходило 116 транзакций.

В июне, по оценке Intermark Городская Недвижимость, было приобретено 96 премиальных лотов. По сравнению с июнем прошлого года показатель снизился на 14%, по сравнению с июнем 2023 года - на 5%.

Наибольшим интересом покупателей с начала 2025 года пользовались премиальные новостройки в Пресненском районе, Дорогомилово и Хамовниках - суммарно три района-лидера формируют 60% от общего объема спроса.

К районам, где заключались наиболее дорогие сделки, относятся **Остоженка, Тверской район и Патриаршие пруды**. Стоит отметить, что уже в 6 районах средневзвешенная цена сделки превышает 2 млн руб./кв.м.

Среди районов с наиболее доступными сделками - **Таганский и Пресненский районы, а также Раменки**. Заметим, что даже в этих локациях средневзвешенная цена сделки с начала года превышает 1 млн руб./кв.м.



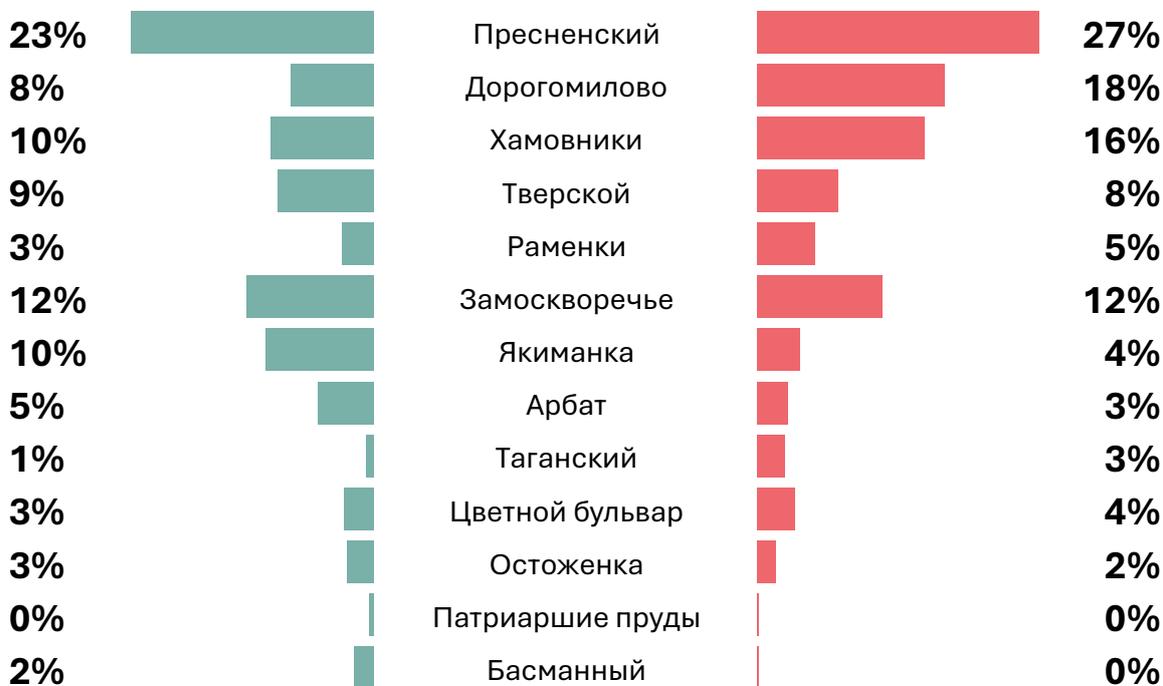
Граф. 2

Динамика количества первичных сделок на рынке новостроек премиум-класса Москвы



Граф. 3

Доли объема предложения/спроса по районам на рынке новостроек премиум-класса Москвы



Граф. 4

Средние цены предложения/спроса по районам на рынке новостроек премиум-класса Москвы, млн руб./кв.м



Контакты



Бренд Intermark существует на рынке элитного жилья с 1993 года, с момента зарождения премиальной недвижимости в России.

Сегодня бренд охватывает все направления услуг в элитном сегменте: покупка, продажа и аренда квартир на рынке новостроек и вторичного жилья городского и загородного формата, включая как недвижимость для жизни, так и для инвестиций в Москве и за рубежом.

На регулярной основе проводятся масштабные исследования рынка, оказываются консалтинговые услуги по сопровождению девелоперских проектов от подбора участков и создания концепций до финальных продаж в проекте.

Компании под брендом Intermark работают как на территории России, так и в других странах, имея при этом широкий пул эксклюзивных зарубежных проектов напрямую от застройщиков. Клиентам также доступны услуги получения иностранного гражданства за инвестиции в недвижимость.

Для получения дополнительной информации, пожалуйста, обращайтесь:

Дмитрий Халин,
CEO, управляющий партнер
d.khalin@intermarkrealestate.ru

Кристина Томилина,
Директор департамента продаж
городской недвижимости
k.tomilina@intermarkrealestate.ru

Анатолий Довгань,
Директор департамента
мониторинга рынка и оценки
a.dovgan@intermarkrealestate.ru

Юлия Ермолаева,
Руководитель проектов
j.ermolaeva@intermarkrealestate.ru

Ольга Плиткина,
Старший аналитик
o.plitkina@intermarkrealestate.ru

Офис в Москве

Барыковский пер., д. 2, эт. 4
T: +7-495-252-00-99
E: sales@intermarkrealestate.ru